

LST 37

la Lettre du Support Technique



VENTE

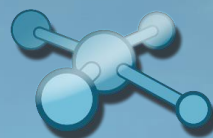
Pilotez efficacement votre activité avec le suivi de facturation
[P.4]

FINANCES

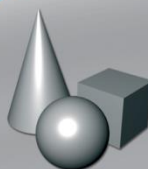
Automatisez vos transactions avec les transmissions bancaires
[P.6]

INTERFACE

Améliorez votre expérience ANT avec le nouveau menu utilisateur
[P.3]



ANT version 2016



TACT informatique
www.tact-conseil.fr

Cher client,
Chère lectrice,
Cher lecteur,

Nous avons le plaisir de vous faire parvenir la newsletter de Janvier pour cette année 2016, vous avisant des nouveautés déjà présentes dans le logiciel ANT et dans les prochaines mises à jour.

Cette présentation se veut non exhaustive des nouveautés à venir.

Nous vous renouvelons nos meilleurs vœux pour cette nouvelle année et vous souhaitons une bonne lecture.

Toute l'équipe TACT

SOMMAIRE

03 Interface

04 Vente

06 Finances

07 Statistiques

09 Le Saviez-Vous ?

INTERFACE

Dans l'optique permanente d'améliorer votre expérience au sein de nos produits, notre équipe de développement a mis au point un nouveau menu principal pour vous offrir une version d'ANT plus personnelle, plus organisée et plus conviviale.

➤ Evolutions de l'affichage du menu

- ✓ Ajout d'icônes pour identifier vos modules

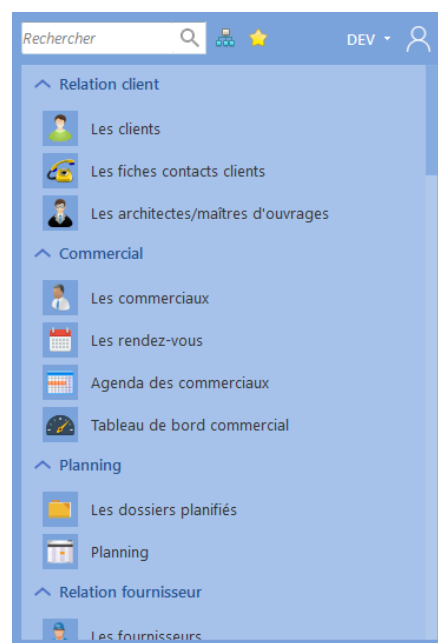
Chaque module d'ANT est désormais identifié par une icône. Les modules standards ont chacun une icône qui leur est propre, et les modules spécifiques sont repérables par l'icône suivante :



- ✓ Evolution de la recherche des modules

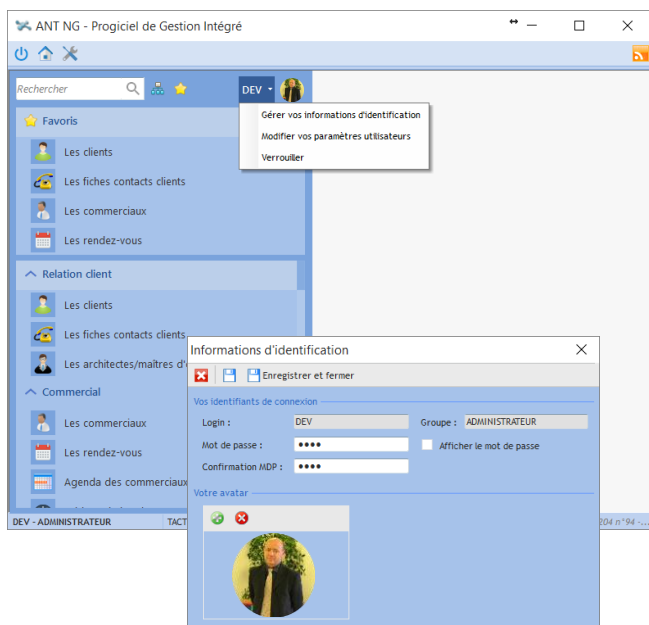
Pour trouver rapidement le module dont vous avez besoin, la recherche du menu principal affiche à présent uniquement les modules correspondants à votre recherche et surligne les occurrences trouvées.

Nouveau menu principal



➤ Accès direct à la gestion de votre paramétrage utilisateur

Gestion des paramètres utilisateurs



En haut à droite du menu principal apparaît : l'utilisateur en cours ainsi que son avatar : personnage virtuel que l'utilisateur d'ANT choisit pour le représenter graphiquement.

Au clic sur le nom d'utilisateur ou sur l'avatar vous pouvez accéder à :

- ✓ Gérer vos informations d'identification
- ✓ Modifier vos paramètres utilisateurs
- ✓ Verrouiller l'application

VENTE

A l'heure où les sociétés sont amenées à devoir vendre un maximum, il est vital pour l'entreprise de pouvoir être en capacité de facturer en conséquence. Le suivi de facturation d'ANT vous permet d'obtenir une vue synthétisant l'ensemble des états financiers de vos commandes clients et de suivre ainsi au plus près la facturation en cours de l'entreprise.

➤ **Suivi de facturation des commandes**

▪ **Pourquoi utiliser un suivi de facturation ?**

Le suivi de facturation est l'outil adapté pour piloter efficacement la conduite de votre activité commerciale.

Il représente des avantages réels pour votre entreprise :

- ✓ L'optimisation du Besoin en Fond de Roulement
- ✓ Premier bouclier contre la défaillance d'entreprise, qui peut conduire à une cessation pure et simple de l'activité. (Les retards de paiement et autres impayés pèsent sur un grand nombre des échecs de sociétés dans des secteurs variés)
- ✓ De disposer d'éléments chiffrés pour vous aider à réaliser un prévisionnel et un plan de trésorerie réaliste.
- ✓ D'améliorer le suivi client : de comprendre le fonctionnement de certains clients et y adapter les démarches en fonction; d'avoir à disposition des éléments concrets pour défendre la position de l'entreprise.

▪ **Le suivi de facturation d'ANT**

Le suivi de facturation d'ANT est un outil simple et efficace, utilisable par les personnes que vous aurez autorisées à l'aide des privilèges d'accès paramétrables.

Les avantages du suivi de facturation d'ANT :

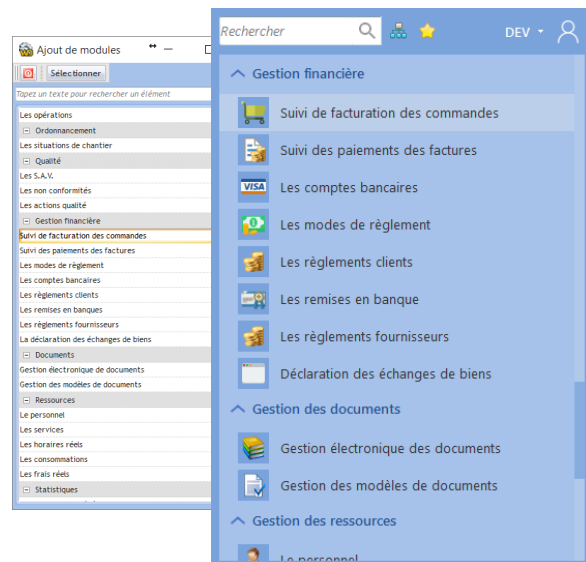
- ✓ la qualité, l'exhaustivité et la précision des informations
- ✓ la facilité de lecture et d'utilisation du document (clarté et synthèse)
- ✓ la fréquence de mise à jour du document
- ✓ l'archivage des données pour disposer d'un historique et pouvoir étudier les évolutions globales et détaillées

VENTE

■ Accessibilité

Dans votre progiciel de gestion intégrée ANT, un module à part entière est dédié au suivi de la facturation. Pour se faire, il vous suffit d'ajouter à votre menu utilisateur, le module « Suivi de facturation des commandes » situé dans la catégorie « Gestion financière ».

Accès au suivi de facturation à partir du menu principal



■ En détails

Dans ce nouvel outil, plusieurs types d'informations sont à votre disposition, tels :

- ✓ Client
- ✓ Commande
- ✓ Acompte
- ✓ Bon de livraison
- ✓ Situation chantier
- ✓ Facture
- ✓ Règlements
- ✓ Totaux, Pourcentages, etc...

Recherche multicritères

Synthèse précise de facturation regroupée et totalisée par avancement et type de document

Mailier votre suivi de facturation

Archiver votre suivi de facturation

Impression HT ou TTC disponible en standard !

FINANCES

Automatisez vos échanges de fichiers avec vos banques en réduisant les manipulations humaines, quelque soit l'environnement de votre système d'information et paramétrez y le protocole du logiciel bancaire. En bref, la transmission bancaire d'ANT ordonne des mouvements de fond à votre banque de manière numérique.

➤ Les transmissions bancaires

▪ Fonctionnement

La transmission bancaire repose sur l'export de fichiers financiers générés par ANT, qui sont ensuite importés par des logiciels spécialisés, puis transmis aux banques. Le rôle d'ANT est de fournir les fichiers au format supporté par les logiciels certifiés et/ou fournis par la banque.

Les éléments transmis à ce jour (d'autres éléments sont à venir prochainement) : les traites clients au format CFONB et les virements fournisseurs au format SEPA.



▪ Transmission règlements clients

- 1) Accès à la transmission bancaire à partir du module des remises en banque.
- 2) Sélection manuelle/automatique des règlements de la remise en banque sélectionnée.
- 3) Export du fichier au format CFONB et impression du rapport.

▪ Transmission règlements fournisseurs

- 1) Accès à la transmission bancaire à partir du module des règlements fournisseurs.
- 2) Sélection manuelle des règlements à ajouter à la transmission.
- 3) Export du fichier au format SEPA et impression du rapport.

NB : à l'issu des opérations, les règlements clients et fournisseurs sont marqués comme étant transmis.

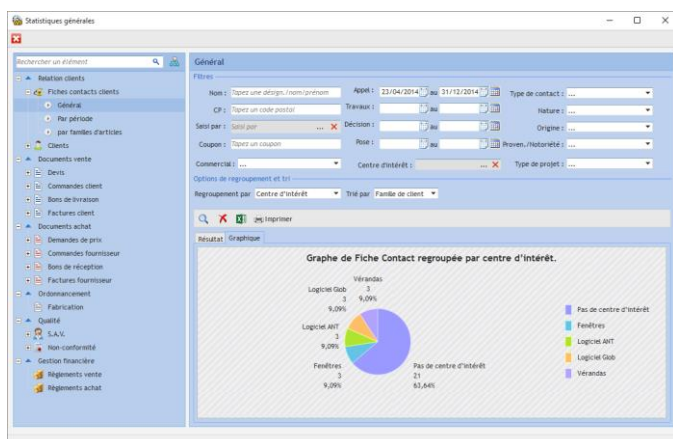
STATISTIQUES

De nouvelles statistiques font leurs apparitions dans la version 2016 de votre progiciel de gestion intégrée ANT. La création automatique de graphiques vous assurera une visibilité accrue de vos données et vous aidera dans la prise de vos décisions.

➤ Statistiques CRM

- Fiche contact
- ✓ Ajout d'une statistique par période et d'un graphique de type courbe.
- ✓ Ajout d'une statistique par famille d'article et d'un graphique de type courbe.
- ✓ Ajout d'un regroupement par centre d'intérêt dans l'analyse générale.
- ✓ Ajout d'un graphique de type camembert dans les analyses par regroupement.
- Fiche client
- ✓ Ajout d'une statistique par période et d'un graphique de type courbe.
- ✓ Ajout d'une statistique d'évolution annuelle des clients par commercial et d'un graphique de type courbe.
- ✓ Ajout d'un graphique de type camembert dans les analyses par regroupement.

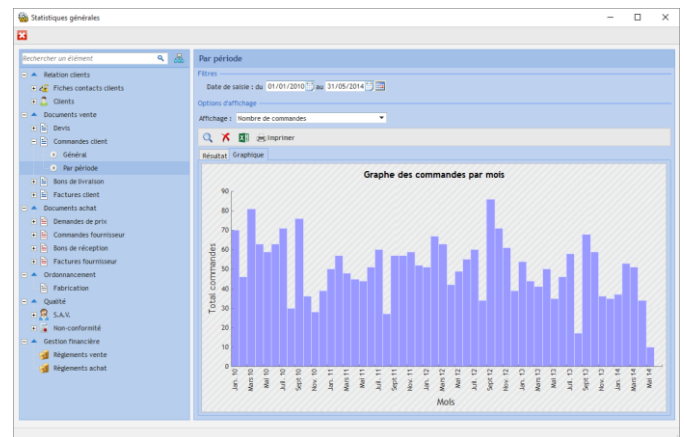
Fiche contact regroupée par centre d'intérêt



➤ Statistiques gestion commerciale

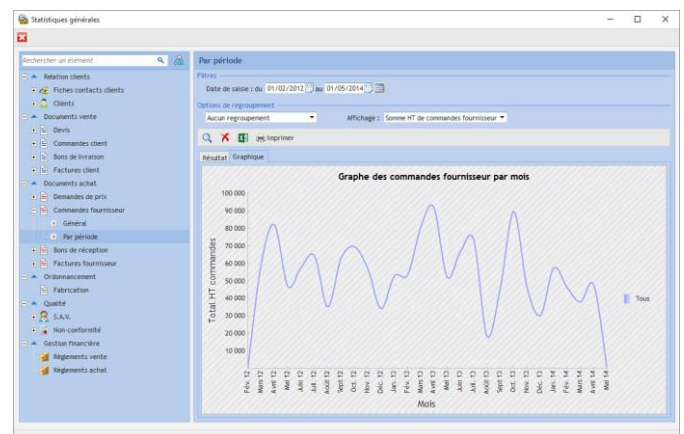
- Document vente
- ✓ Ajout d'une statistique par période et d'un graphique de type courbe.

Nombre de commandes client par mois



- Document achat
- ✓ Ajout d'une statistique par période et d'un graphique de type courbe.

Montant des commandes fournisseurs par mois



STATISTIQUES

➤ Statistiques qualité

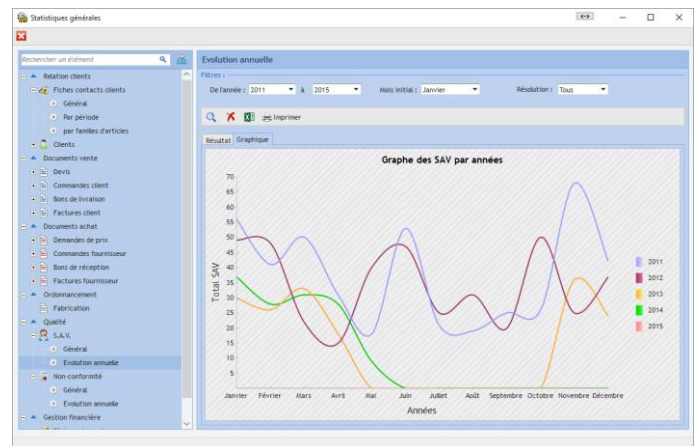
■ SAV

- ✓ Ajout d'une statistique de comparaison par année du nombre de SAV et d'un graphique de type courbe.
- ✓ Ajout d'un graphique de type histogramme sur l'analyse du nombre de SAV.
- ✓ Ajout d'un graphique de type camembert sur le pourcentage de résolution des SAV.

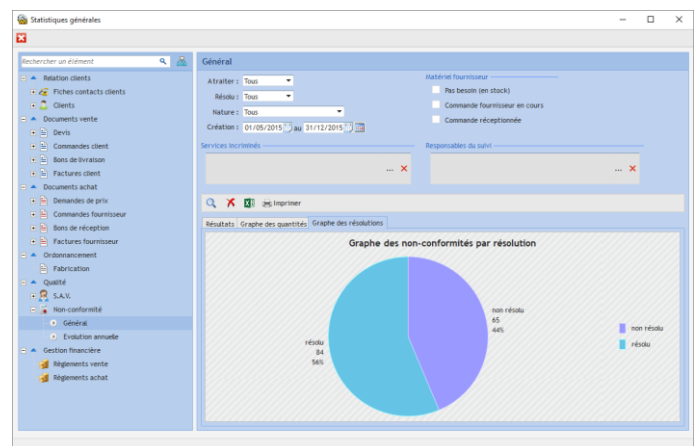
■ Non-conformité

- ✓ Ajout d'une statistique de comparaison par année du nombre de non-conformité et d'un graphique de type courbe.
- ✓ Ajout d'un graphique de type histogramme sur l'analyse du nombre de non-conformité.
- ✓ Ajout d'un graphique de type camembert sur le pourcentage de résolution de non-conformités

Comparaison par année du nombre des SAV



Pourcentage de résolution des non-conformités



➤ Statistiques financières

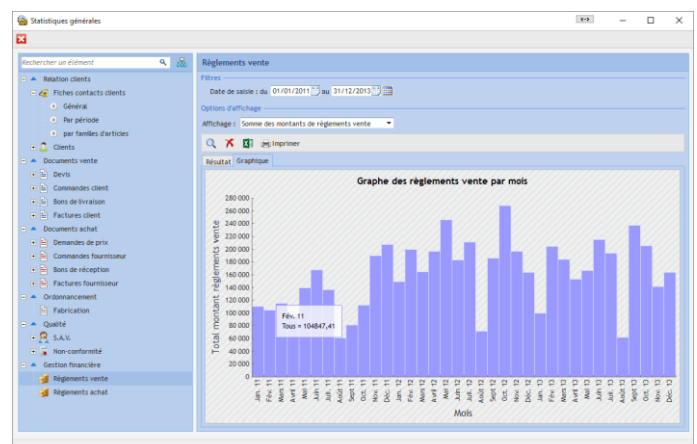
■ Règlements client

- ✓ Ajout d'une statistique sur les règlements ventes avec un graphique de type histogramme.

■ Règlements fournisseur

- ✓ Ajout d'une statistique sur les règlements achats avec un graphique de type histogramme.

Evolution mensuelle des règlements ventes



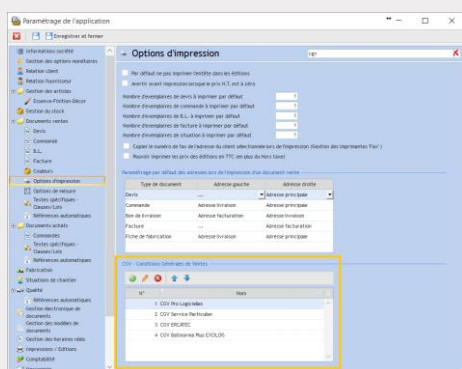
LE SAVIEZ-VOUS ?

Comment imprimer vos conditions générales de ventes ?

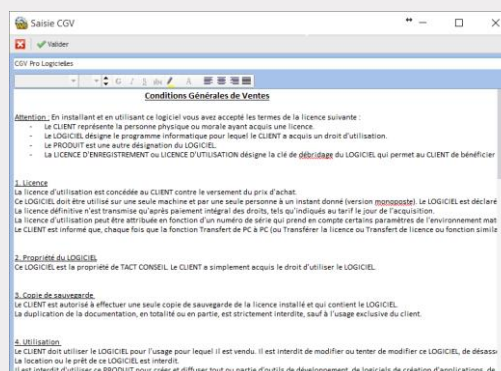
➤ Paramétrez simplement vos CGV

Dans le paramétrage de l'application, menu « Documents Ventes » - « Options d'impression », la rubrique « Conditions Générales de Ventes » vous donne la possibilité de rédiger ou d'importer autant de CGV que vous souhaitez.

Paramétrage application



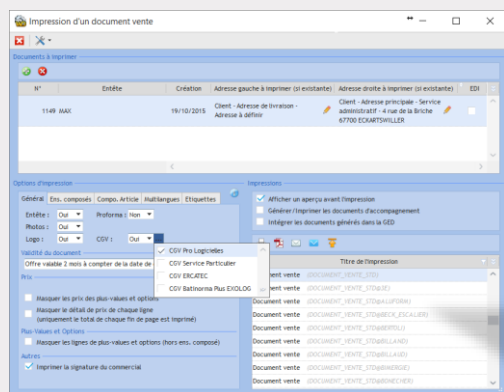
Saisie des CGV



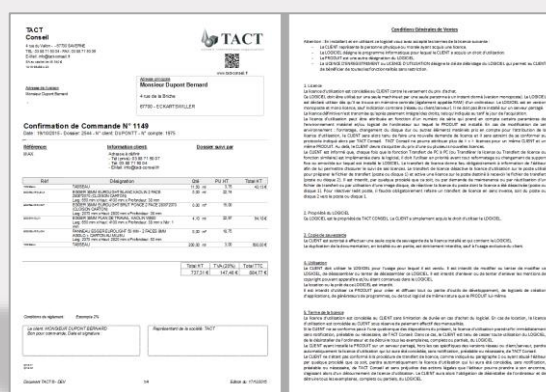
➤ Sélectionner la CGV que vous souhaitez imprimer

Ensuite, dans les options d'impressions de votre document de vente, sélectionner avec ou sans impression de CGV, puis sélectionner la CGV via le bouton « ... ».

Impression d'un document vente



Document vente imprimé avec CGV



Formation

Séminaires de formation animés par
des salariés TACT expérimentés
permettant de maîtriser ANT NG
dans les meilleurs délais
selon un plan efficace
adapté à votre expérience
et à votre besoin.
Inscrivez-vous vite !

Consulting

Profitez de l'expérience d'un ingénieur de
TACT sur votre site.

Un consultant peut être délégué chez
vous pour répondre directement à vos
questions, travaillant sur votre projet
réel et votre configuration réelle.

Support Technique

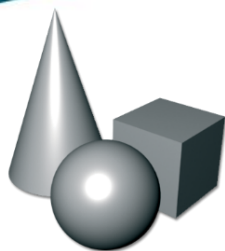
Vous avez une question technique ?

Contactez le Support Technique

Assistance directe permettant de bénéficier
d'un contact téléphonique immédiat.

Cela vous permet de résoudre
immédiatement les sujets qui vous
posent problème.

Ce service est disponible sous abonnement



TACT

conseil-informatique-organisation



4 rue du Vallon

67700 SAVERNE

www.tact-conseil.fr

Tél. : +33 (0) 3 88 71 50 04

Fax : +33 (0) 3 88 71 50 06

Email : info@tact-conseil.fr