

LST 30

la Lettre du Support Technique



Vente

Découvrez les bibliothèques de lignes de documents [P.4]

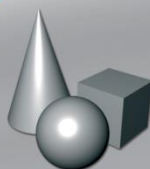


Finances

Gestion évoluée des remises en banque [P.6]

Statistiques

Analyser vos fiches de fabrication [P.8]



TACT informatique
www.tact-conseil.fr

Cher client,
Cher lecteur,
Chère lectrice,

Nous avons le plaisir de vous faire parvenir la newsletter de Novembre pour cette année 2014, vous avisant des nouveautés déjà présentes dans le logiciel ANT et dans les prochaines mises à jour.

Cette présentation se veut non exhaustive des nouveautés à venir.

Nous vous souhaitons une bonne lecture.

Toute l'équipe TACT

Sommaire

03 Architectes

04 Vente

06 Finances

08 Statistiques

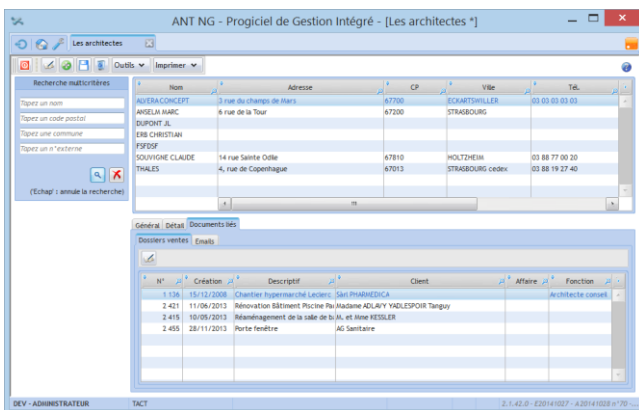
09 Le Saviez-Vous ?

Architectes

Suite à vos demandes, les fonctionnalités suivantes ont été ajoutées dans le module de gestion des architectes : visualiser les dossiers d'un architecte, pouvoir intégrer des documents électroniques à la fiche d'un architecte ou bien encore pouvoir envoyer et historiser les échanges d'emails.

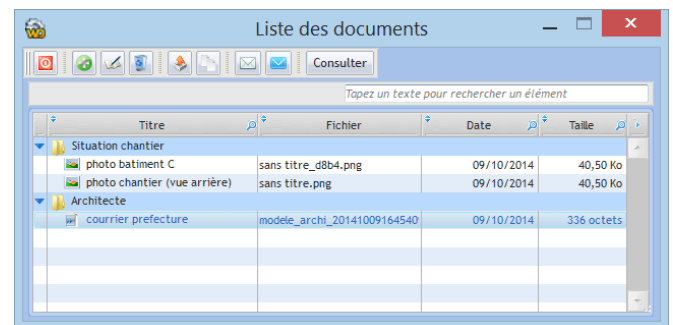
➤ Visualiser les dossiers de vente d'un architecte

Accéder à la liste des dossiers de vente traités par un architecte directement dans la fiche architecte, onglet : « Documents liés » - « Dossiers ventes ».



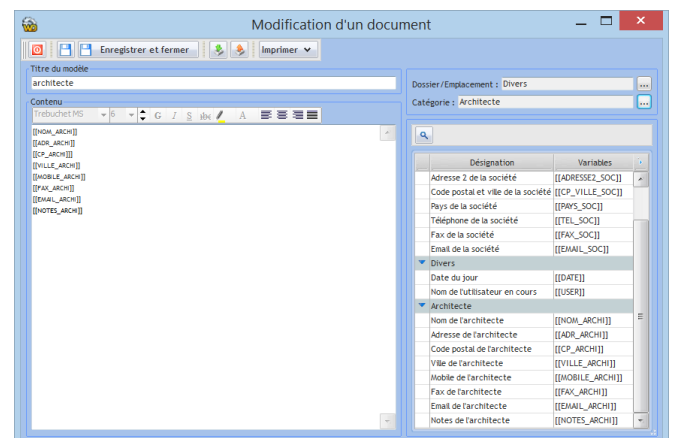
➤ Gestion électronique de documents

Affecter désormais vos fichiers externes à la fiche d'un architecte et retrouver ainsi directement tous les documents annexes dont vous avez besoin.



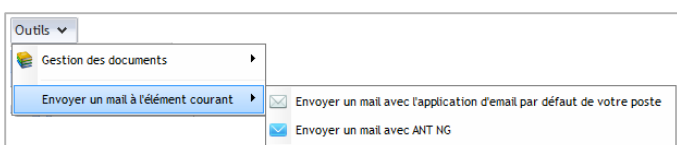
➤ Gestion de modèles de documents

Générer des courriers d'accompagnement concernant vos architectes à l'aide de la nouvelle catégorie de documents : « Architecte ».



➤ Gestion des emails

Envoyer rapidement des emails à votre architecte directement à partir de sa fiche détaillée. Visualiser l'historique des emails envoyés dans l'onglet « Documents liés » - « Emails ».



Vente

Une fonctionnalité avancée fait son apparition dans la chaîne des ventes : les bibliothèques de lignes de document. Cette nouvelle fonctionnalité vous permettra d'insérer rapidement un ensemble de lignes de documents préalablement défini.

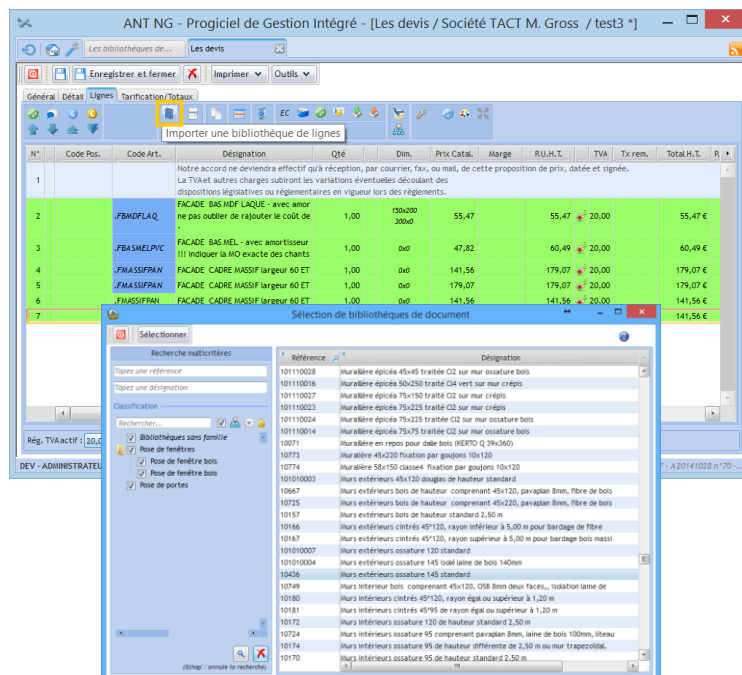
➤ Bibliothèques de lignes de documents

• Prérequis

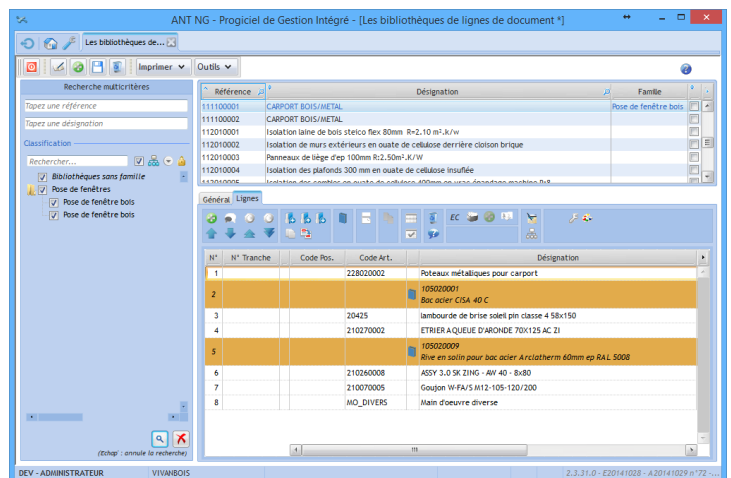
Vous devez créer vos bibliothèques de lignes de documents à l'aide du module prévu à cet effet (voir ci-contre). Vous y retrouverez les fonctionnalités standards de gestion des lignes de documents de vente. Une gestion de la classification de vos bibliothèques est également disponible pour structurer au mieux vos bibliothèques créées.

• Fonctionnement

Exemple : ajout de lignes de devis à partir d'une bibliothèque de lignes de documents



Gestion des bibliothèques



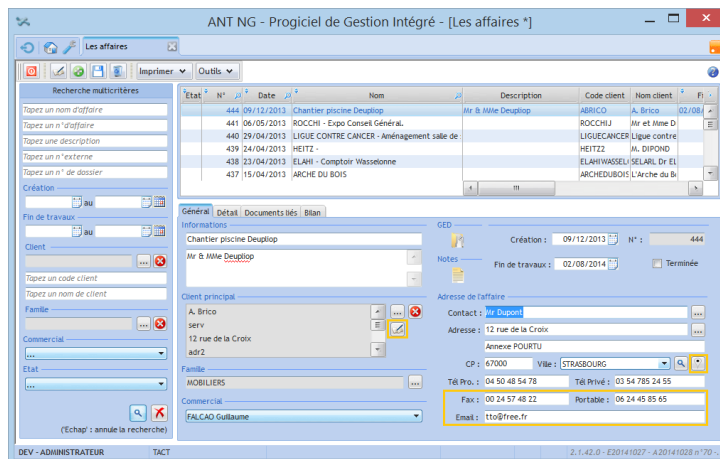
Dans l'onglet « Lignes » d'un document de vente (devis, commande, bordereau de livraison, facture ou fiche de fabrication) cliquer sur le bouton de la barre d'outils : « Importer une bibliothèque de lignes » ()

Il vous suffira de sélectionner la bibliothèque souhaitée pour que l'ensemble des lignes contenues dans la bibliothèque de lignes soit automatiquement ajouté à votre document.

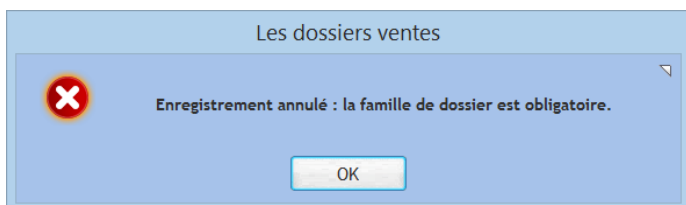
Vente

➤ Affaires

- L'adresse de l'affaire se dote des champs : Téléphone, Fax, Email.
- Vous pouvez également géolocaliser l'adresse de l'affaire avec le bouton de géolocalisation suivant : 
- Accéder directement à la fiche client de l'affaire en cours avec le bouton d'édition : 
- Vous pouvez sélectionner un contact client directement avec le bouton : 



➤ Dossiers de ventes



Vous pouvez rendre la notion « famille de dossier » obligatoire lors de la création et modification d'un dossier de vente. Pour ce faire, « Configuration générale » - « Gestion des ventes ».

➤ Transfert devis en commande

Lors d'un transfert de devis en commande, s'il s'agit d'un devis de type « SAV », l'application peut vous proposer de générer automatiquement un SAV : « Configuration générale » - « SAV ».



Finances

La gestion financière s'améliore dans la nouvelle version du progiciel ANT. Un module de gestion des remises en banque est disponible pour historiser, modifier et transmettre simplement vos remises en banque.

➤ Module de gestion des remises en banque

Recherche multicritères

N° interne, Référence, Période de création, Créateur, Compte destinataire

Listing

Liste des remises en banque correspondant à la recherche

The screenshot displays the 'ANT NG - Progiciel de Gestion Intégré - [Les remises en banque *]' window. On the left, a 'Recherche multicritères' sidebar allows filtering by 'Tapez un n°', 'Tapez une référence', 'Création' (with date pickers), and 'Compte destinataire'. The main area shows a table of remises:

N°	Création	Créé par	Référence	Compte destinataire	Montant
115	28/10/2014 12:02:32	DEV	1032359	Banque Populaire Lorraine	15 342,97 €
93	12/03/2008 00:00:00	DEV	Création automatique	CREDIT MUTUEL	20 000,00 €
87	12/03/2008 00:00:00	DEV	Création automatique	CREDIT MUTUEL	258,79 €
113	19/11/2007 00:00:00	DEV	Création automatique	CREDIT MUTUEL	2 246,69 €
112	07/11/2007 00:00:00	DEV	Création automatique	CREDIT MUTUEL	929,49 €
111	06/11/2007 00:00:00	DEV	Création automatique	CREDIT MUTUEL	297,43 €
110	05/11/2007 00:00:00	DEV	Création automatique	CREDIT MUTUEL	1 170,00 €

Below the table, the 'Général' tab is active, showing details for reference 1032359: 'Compte destinataire' is 'Banque Populaire Lorraine', 'N°' is 115, 'Création' is 28/10/2014 - 12:02:32, and 'Montant' is 15 342,97 €. A 'Règlements liés' section shows a table of payments:

N° Pièce	Client	Banque émettrice	Montant
	Madame M. et Mme WURMS Lionel		15 142,97 €
	SAINT LOUIS		100,00 €
	SAINT LOUIS		100,00 €

The bottom status bar indicates 'DEV - ADMINISTRATEUR', 'TACT', and version '2.1.42.0 - E20141027 - A20141028 n°70 -...'.

Onglets Général & Détail

N° interne, Référence, Période de création, Compte destinataire, liste des règlements, liste des documents électroniques, notes associées à la remise en banque.

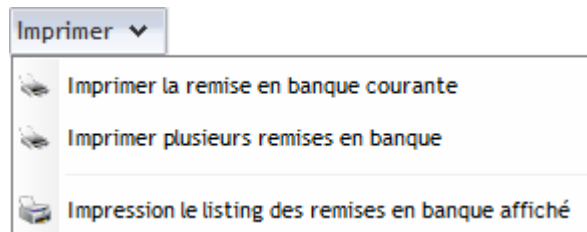
Finances

➤ Impression des remises en banque

Plusieurs types d'impression sont accessibles dans le nouveau module des remises en banque.

Les remises en banque peuvent être imprimées individuellement ou par groupe en sélectionnant les remises en banque à imprimer.

Le listing des remises en banque affiché peut être également imprimé en cliquant sur le bouton « Imprimer » - « Imprimer le listing des remises en banque ».



Module d'impression des remises en banque

Imprimer avec ou sans bordereau de remise

Intégrer dans la GED

Envoyer par mail

Le module d'impression des remises en banque permet de sélectionner des remises à imprimer et de choisir des options d'impression. Les options disponibles sont :

- ☐ Imprimer le bordereau de remise
- ☐ Intégrer la remise en banque générée dans la GED
- ☐ Envoyer par mail

Les documents générés sont :

- Fiche remise en banque** : Document individuel ou par groupe, contenant les coordonnées de la banque, le détail des remises, et les informations de transfert.
- Bordereau de remise** : Document synthétique résumant les opérations, incluant le montant total et le nombre de chèques.

Fiche remise en banque

Bordereau de remise en banque

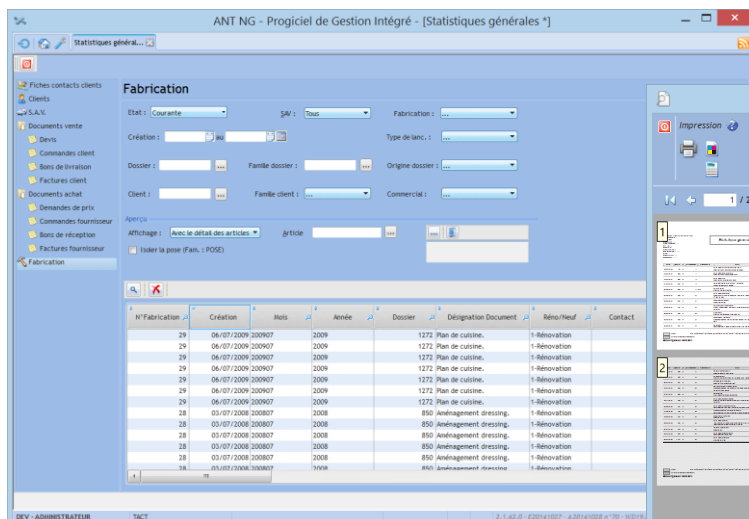
Statistiques

Les outils de reporting du progiciel ANT se sont enrichis avec la mise en place des statistiques sur les fiches de fabrication. Vous pouvez ainsi bénéficier d'analyses approfondies pour cibler et connaître de manière précise les données de fabrication dont vous avez besoin.

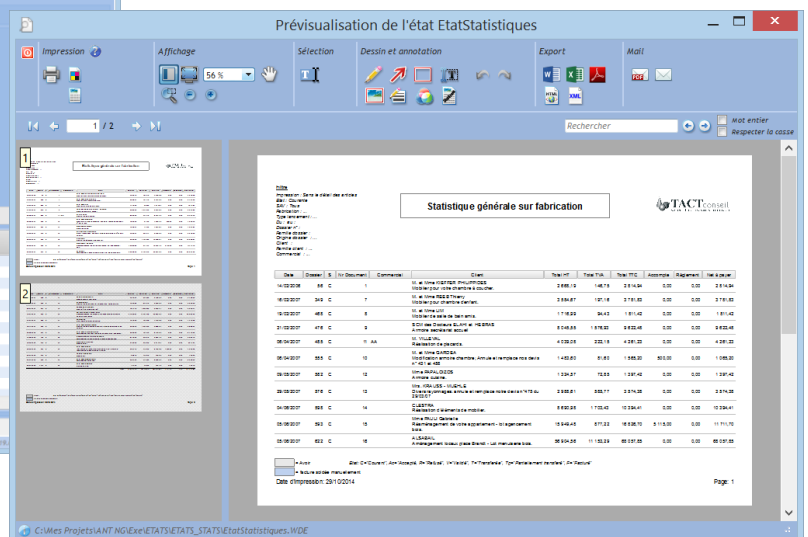
➤ Présentation

Les statistiques de fabrication utilisent un moteur de recherche similaire à celui des documents de vente et d'achat. Les analyses prennent en compte de nombreux critères de recherche et peuvent afficher vos résultats de différentes manières.

Modules de statistiques des fiches de fabrication



Impression statistiques de fiches de fabrication



➤ Critères de recherche principaux

- Etat
- Dossier
- Client
- Type
- Famille dossier
- Famille client
- Période de création
- Origine dossier
- Etc...

➤ Type d'affichage

- Sans le détail : affiche uniquement les données principales de vos requêtes
- Avec le détail : affiche les données détaillées de vos requêtes
- Par Famille-Sous famille-Groupe : classe vos résultats selon leur classification
- Par Article : classe vos résultats par article

Le Saviez-Vous ?



TACT partenaire officiel de la marque partagée Alsace !

Historique de la marque

Le projet marque partagée Alsace a été initiée par la Région Alsace en 2011, en association étroite avec les collectivités, les universités, les acteurs économiques et touristiques alsaciens.

Venez nous découvrir :

<http://www.marque-alsace.fr/devenir-partenaire/ils-sont-deja-partenaires.html?view=partenaire&id=126>



Qu'est ce que la marque partagée Alsace ?

La marque partagée Alsace est un "porte drapeau" qui symbolise la région, son identité, ses valeurs, mais aussi ses objectifs et son avenir.

- **Elle appartient à tous les acteurs qui contribuent au rayonnement de la région.**

Cette marque partagée a pour but de développer une image de l'Alsace plus complète, plus spécifique et plus attractive et partager nos façons de parler de notre région. Ses principaux objectifs sont les suivants :

Passer de l'image actuelle de **qualité à celle d'excellence**;

Enrichir l'image en insistant sur la jeunesse, créativité, l'innovation, l'économie, le développement durable, la formation, la culture ;

Refléter via la marque partagée Alsace l'image d'une région plus empathique, plus vivante, plus affective.

Formation

Séminaires de formation animés par
des salariés TACT expérimentés
permettant de maîtriser ANT NG
dans les meilleurs délais
selon un plan efficace
adapté à votre expérience
et à votre besoin.
Inscrivez-vous vite !

Consulting

Profitez de l'expérience d'un ingénieur de
TACT sur votre site.

Un consulting peut être délégué chez
vous pour répondre directement à vos
questions, travaillant sur votre projet
réel et votre configuration réelle.

Support Technique

Vous avez une question technique ?

Contactez le Support Technique

Assistance directe permettant de bénéficier
d'un contact téléphonique immédiat.

Cela vous permet de résoudre immédiatement
les sujets qui vous posent problème.

Ce service est disponible sous abonnement



TACT conseil

Etude - Organisation - Développement d'entreprises



4 rue du Vallon
67700 SAVERNE
www.tact-conseil.fr

Tél. : +33 (0) 33 88 71 50 04
Fax : +33 (0) 33 88 71 50 06
Email : info@tact-conseil.fr