

LST 26

la Lettre du Support Technique



Impression

Imprimer en
Haute Qualité
[P.8]

Messagerie

Compatibilité
Windows
accrue
[P.6]

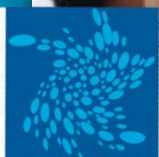
Affaires

Estimez votre
rentabilité !
[P.4]

12%

23%

10%



100% MADE IN FRANCE

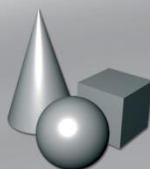
official partner

imagin
alsoce

TACT

20
ANS

au service des entreprises



TACT informatique
www.tact-conseil.fr

**Cher client,
Cher lecteur,
Chère lectrice,**

Nous avons le plaisir de vous faire parvenir la newsletter d'avril pour cette année 2014, vous avisant des nouveautés déjà présentes dans le logiciel ANT et dans les prochaines mises à jour.

Cette présentation se veut non exhaustive des nouveautés à venir.

Nous vous souhaitons une bonne lecture.

Toute l'équipe TACT

Sommaire

03 Planning

04 Bilan d'affaires

06 Messagerie

07 Vente

08 Impression

09 Le Saviez-Vous ?

Planning

Dans le but de générer plus rapidement vos planifications, et d'augmenter au maximum sa lisibilité, ANT déploie de nouvelles fonctionnalités dans le planning et ses éléments liés.

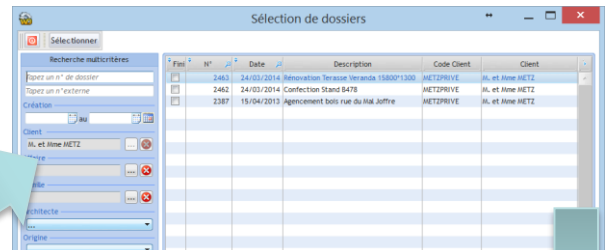
➤ Accessibilité

Vous pouvez désormais ajouter des informations relatives à une planification prévisionnelle sans y planifier des éléments, et par conséquent visualiser ses informations généralistes à partir du détail de ses éléments liés, à savoir :

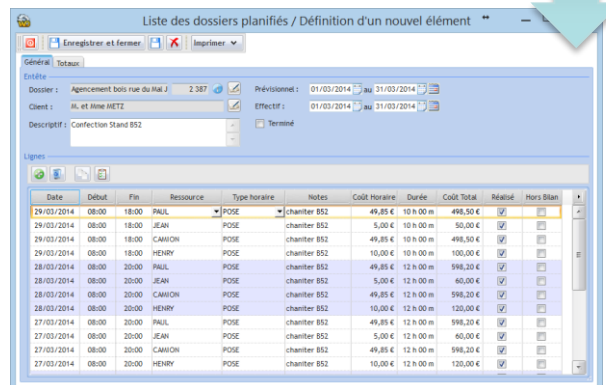
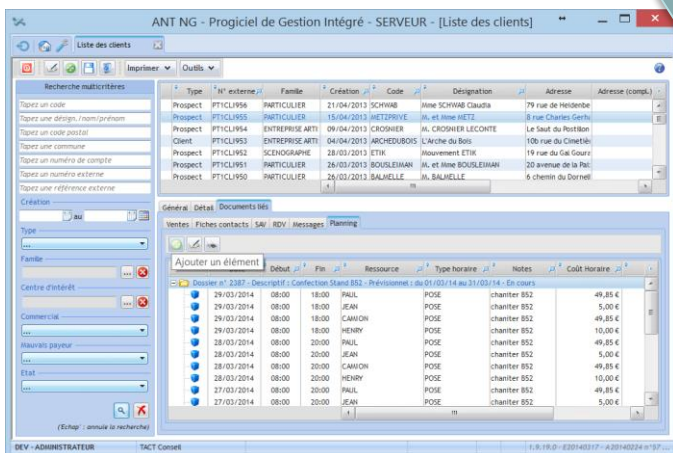
- Fiche client
- Fiche affaire
- Fiche dossier client

Ajouter une planification à partir de la fiche client

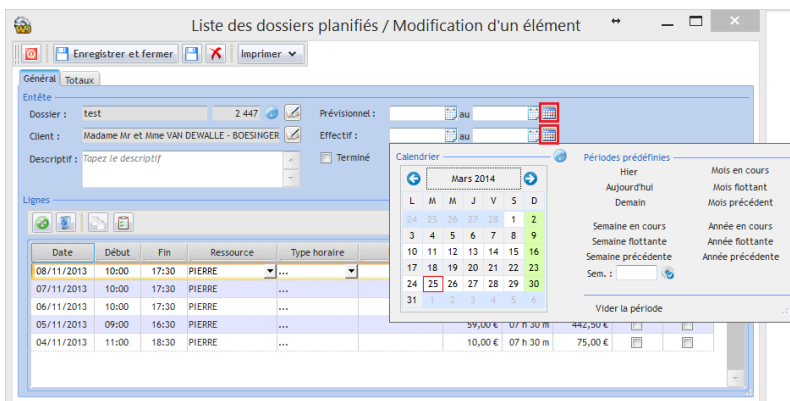
Sélectionner un dossier du client



Créer vos planifications



➤ Popup évolué de sélection d'une période



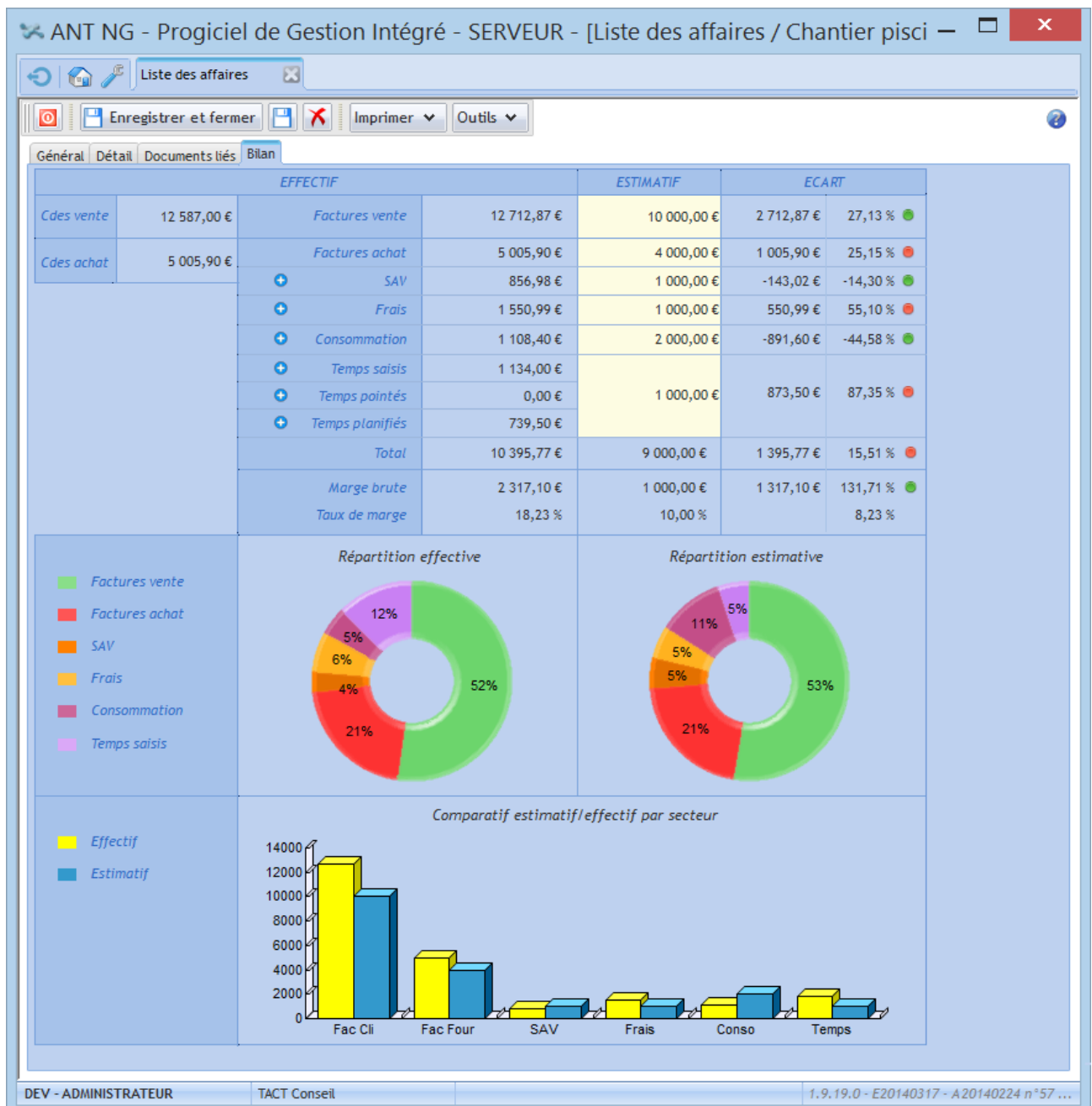
Gain de temps et confort d'utilisation avec le sélecteur de période évolué ANT sur les périodes prévisionnelles et effectives de vos planifications.

Bilan d'affaires

Le bilan d'affaires s'enrichit de nouvelles notions estimatives pour vous permettre non seulement d'anticiper au mieux la rentabilité de vos affaires mais également et surtout de savoir jusqu'à quel niveau vos estimations s'avèrent exactes par catégorie.

➤ Généralités

- Tableaux synthétiques Effectif - Estimatif
- Analyses des répartitions Effectif - Estimatif
- Analyse comparative Effectif / Estimatif par secteur



Bilan d'affaires

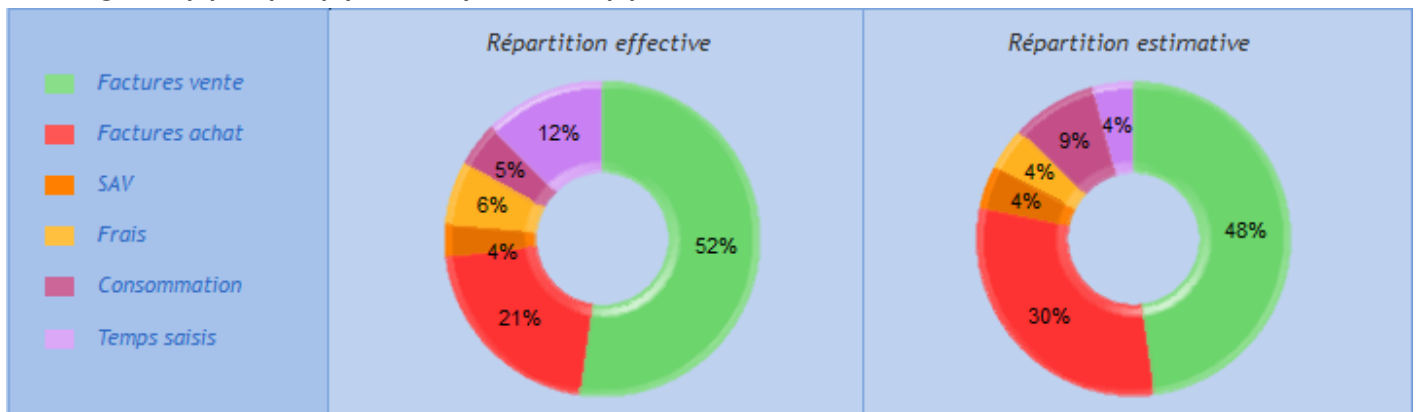
➤ En détails

▪ Tableaux synthétiques Effectif et Estimatif

		EFFECTIF		ESTIMATIF		ECART		
Totaux effectifs calculés	Cdes vente	12 587,00 €	Factures vente	12 712,87 €	11 000,00 €	1 712,87 €	-15,97 %	Montant écart Effectif/Estimatif
	Cdes achat	5 005,90 €	Factures achat	5 005,90 €	7 000,00 €	-1 994,10 €	-28,49 %	
Totaux estimatifs en saisie			+ SAV	856,98 €	1 000,00 €	-143,02 €	-14,30 %	
			+ Frais	1 550,99 €	1 000,00 €	550,99 €	55,10 %	
			+ Consommation	1 108,40 €	2 000,00 €	-891,60 €	-44,58 %	Taux écart Effectif/Estimatif
			+ Temps saisis	1 134,00 €				
			+ Temps pointés	0,00 €	1 000,00 €	873,50 €	87,35 %	
Marge brute et Taux de marge			+ Temps planifiés	739,50 €				
			Total	10 395,77 €	12 000,00 €	-1 604,23 €	-13,37 %	Indicateur visuel de contrôle
			Marge brute	2 317,10 €	-1 000,00 €	3 317,10 €	-331,71 %	
			Taux de marge	18,23 %	-9,09 %		27,32 %	

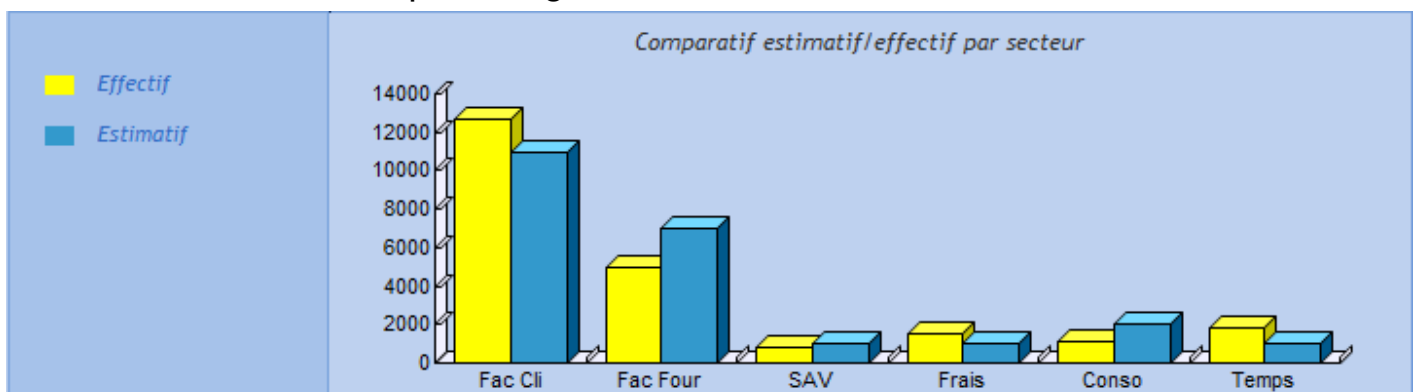
▪ Analyses des répartitions Effectif et Estimatif

Affiché sous forme de « Beignet » ou « Donut », la taille de chaque secteur est proportionnelle à une catégorie, il permet de mettre en évidence la(les) catégorie(s) la(les) plus importante(s).



▪ Analyse comparative Effectif / Estimatif par secteur

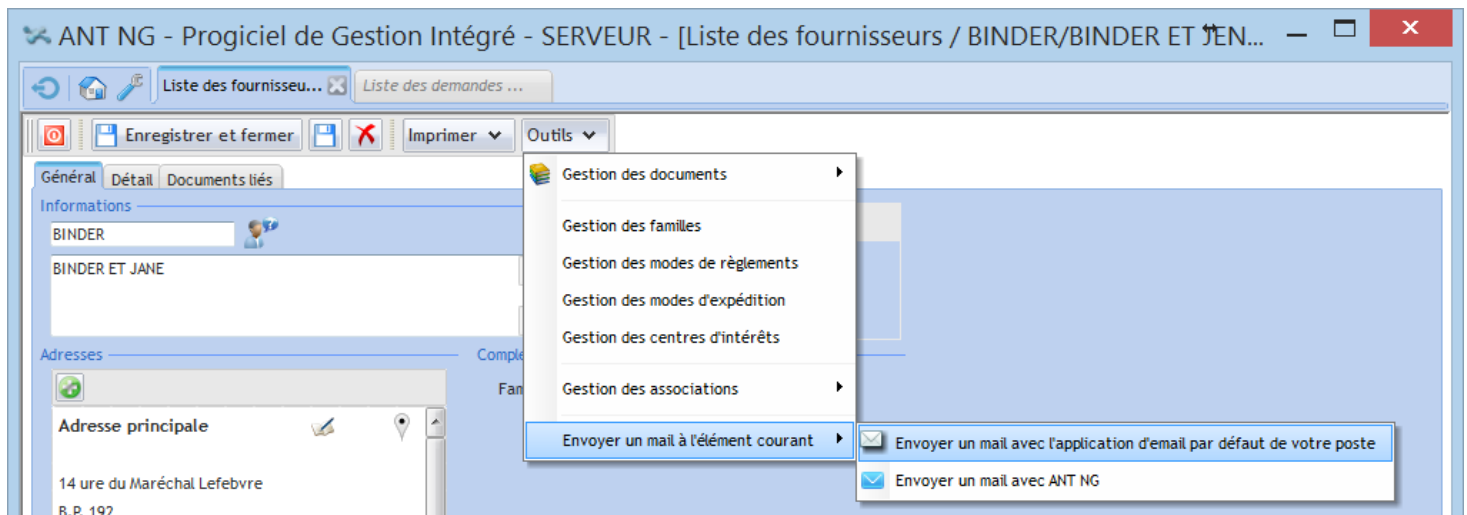
Affiché sous forme d'histogramme groupés, les données sont interprétées comme des "barres", dont la hauteur est proportionnelle à la valeur de la donnée. Le graphique permet la comparaison rapide entre les éléments et de mettre en évidence leur variation par catégorie.



Messagerie

A la question « quel logiciel de messagerie utilisez-vous sous Windows ? », vos réponses ont été des plus variées. En effet, les utilisateurs de Windows n'ont que l'embaras du choix : l'offre sur cette plateforme est la plus large qui soit. C'est pourquoi votre progiciel ANT s'est adapté et a évolué en conséquence, permettant ainsi d'envoyer des emails non plus qu'avec Microsoft Outlook mais à partir de la plupart des logiciels de messagerie du marché.

Envoi d'un mail à un fournisseur via la messagerie par défaut de votre poste



Compatibles avec les logiciels de messagerie les plus répandus, à savoir :



Application Courrier Windows 8



Thunderbird



Microsoft Outlook



Postbox



Windows Mail



IncrediMail



Windows Live Mail



FoxMail



Microsoft Outlook express



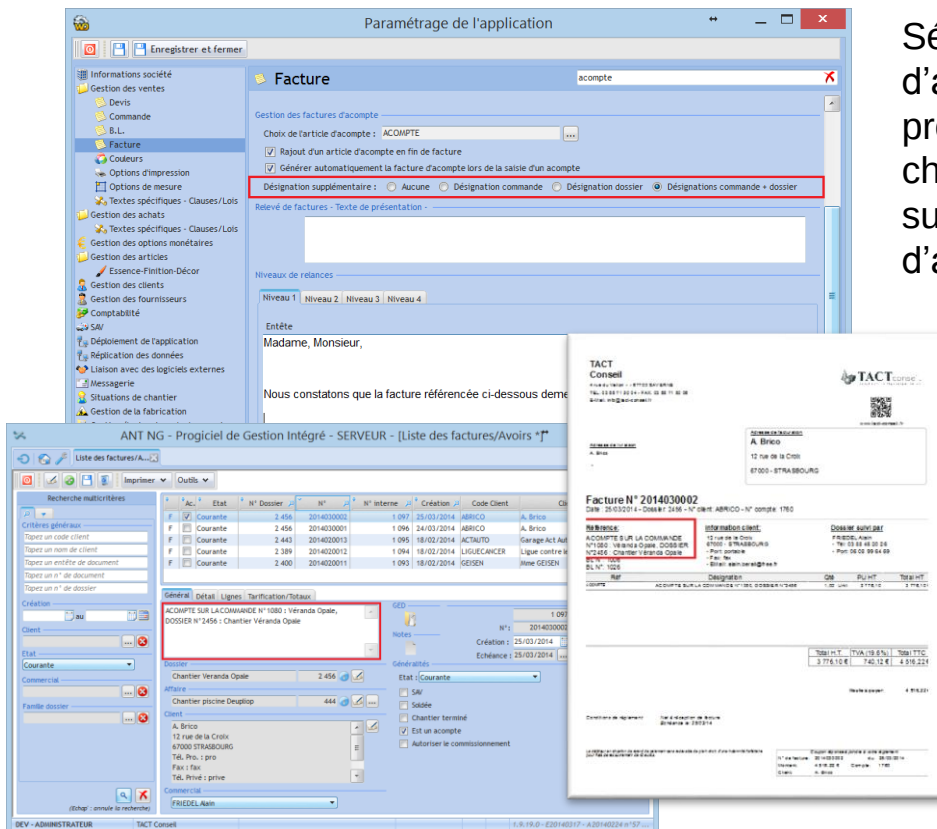
PegasusMail

... et bien d'autres encore !

Vente

Paramétrer automatiquement la désignation de vos factures d'acompte, rechercher vos commandes client par période et/ou mode d'expédition, telles sont les nouveautés que vous pourrez découvrir dès vos prochaines mise à niveau d'ANT.

Paramétrer la désignation de vos factures d'acompte



Sélectionner dans les outils d'administration de votre progiciel, l'onglet facture et choisissez la désignation supplémentaire de facture d'acompte que vous souhaitez :

- Désignation commande
- Désignation dossier
- Désignation commande + désignation dossier

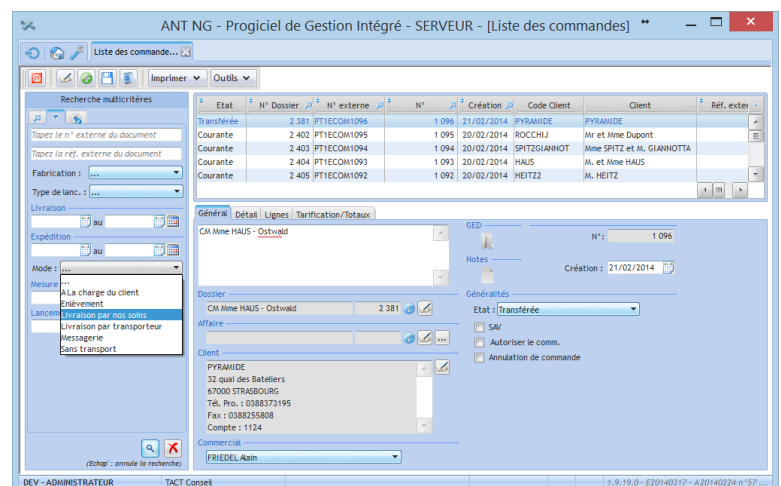
Commande client :

De nouveaux filtres de recherche disponibles

Dans le module de gestion des commandes client vous trouverez les filtres :

- Période d'expédition
- Mode d'expédition

Note : également disponible dans le module des statistiques générales.



Impression

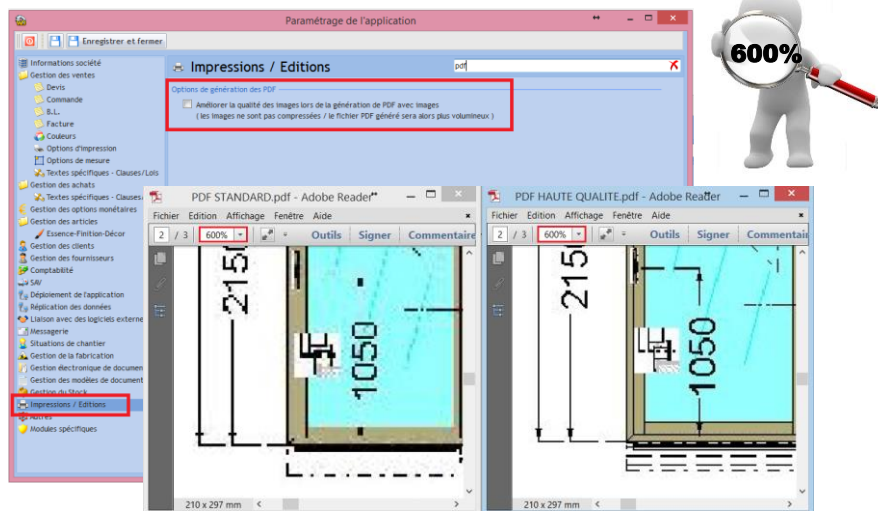
Votre progiciel de gestion intégrée ANT s'enrichit de nouvelles fonctionnalités d'impression : imprimer vos PDF en Haute Qualité d'image, bénéficier de plus de souplesse lors de l'impression de vos coordonnées bancaires, paramétrez plus rapidement l'orientation de vos impressions.

➤ Impression PDF Haute Qualité

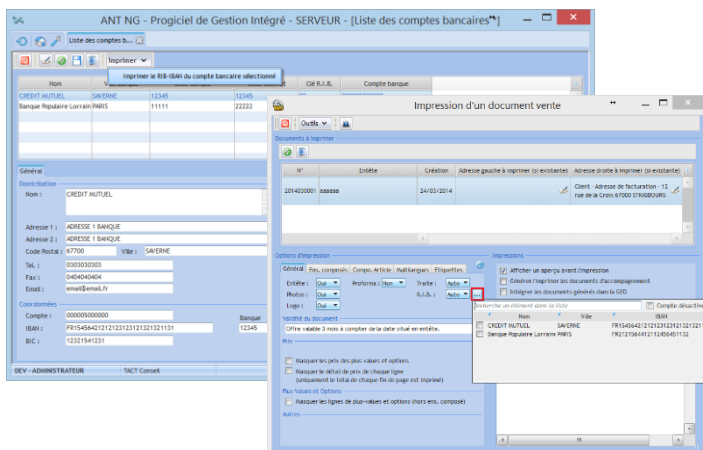
Un nouveau paramètre fait son apparition dans ANT NG permettant de générer des PDF en Haute Qualité d'image.

NB : les fichiers PDF en Haute Qualité ont une taille de fichier plus importante.

Impression PDF Haute Qualité



Impression unitaire d'un RIB



➤ Impression d'un RIB

Imprimer unitairement un Relevé d'Identité bancaire, que cela soit pour votre société ou pour un client particulier, à partir des modules suivants :

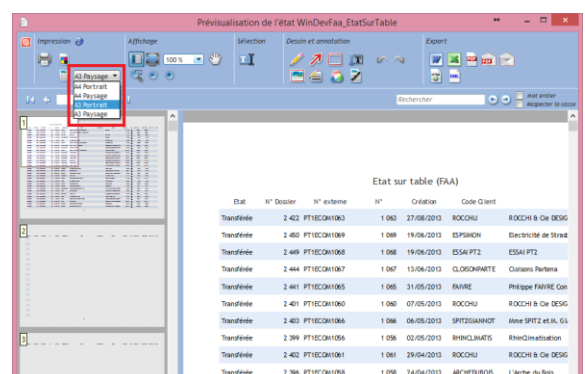
- Gestion des comptes bancaires
- Impression des factures clients

Aperçu avant impression

➤ Paramétrage du format d'Impression sur les états automatiques sur table :

Paramétrer le format du papier :

- A4 portrait
- A4 paysage
- A3 portrait
- A3 paysage



Le Saviez-Vous ?



Cadencer votre stock ?

Principe

Le cadencement du stock permet d'analyser les ruptures de stock, autrement dit, il compare le stock réel par rapport au stock minimum, sur une échelle de temps en semaine.

En fonction des dates de livraison des commandes client et des dates de livraison des commandes fournisseur (d'où l'importance de renseigner ces informations), le cadencement simule dans l'échelle des temps, pour chaque semaine, la valeur du stock réel. Une fois le stock réel sous le stock minimum, le cadencement calcule rétroactivement grâce au délai de livraison du fournisseur la semaine optimale à laquelle, il faudra passer une commande fournisseur pour l'article concerné.

Exemple

Pour l'article ci-dessus, le stock passe sous le stock réel en semaine 17. En fonction du délai de livraison fournisseur, il faudra donc commander au minimum 11 pièces en semaine 15 (comme indiquer en rouge ci-dessous) :

The screenshot shows the 'Cadencement du Stock' window. At the top, there are filters for 'Article' (set to 1037401), 'Classification', and 'Fournisseur principal'. A 'Stock Virtuel ?' slider is set to 'Tous (Pas de Contôle)'. Below these is a table with columns for 'Code', 'Désignation', 'Fournisseur', 'Ré-appr.', 'Délai (h)', 'Stock Min.', and a series of weekly columns from 2014512 to 2014517. Each weekly column contains three rows: 'Stock Réel', 'Qte Res.', and 'Qte à Cder.'. The 'Qte à Cder.' value for week 2014515 is highlighted in red and set to 11,00.

Code	Désignation	Fournisseur	Ré-appr.	Délai (h)	Stock Min.	Semaines					
						2014512	2014513	2014514	2014515	2014516	2014517
1037401	Altus 50 RTS 10/17	SONIFY	1,00	240,00	30,00	Stock Réel: 54,00	Stock Réel: 54,00	Stock Réel: 54,00	Stock Réel: 54,00	Stock Réel: 54,00	Stock Réel: 19,00
						Qte Res.: 35,00	Qte Res.: 35,00	Qte Res.: 35,00	Qte Res.: 35,00	Qte Res.: 35,00	Qte Res.: 35,00
						Qte à Cder.: 0,00	Qte à Cder.: 0,00	Qte à Cder.: 0,00	Qte à Cder.: 11,00	Qte à Cder.: 0,00	Qte à Cder.: 0,00

Avantages

Génération des commandes fournisseurs au plus juste, avec toutes les conséquences bénéfiques que cela implique sur votre trésorerie.

Formation

Séminaires de formation animés par
des salariés TACT expérimentés
permettant de maîtriser ANT NG
dans les meilleurs délais
selon un plan efficace
adapté à votre expérience
et à votre besoin.
Inscrivez-vous vite !

Consulting

Profitez de l'expérience d'un ingénieur de
TACT sur votre site.

Un consulting peut être délégué chez
vous pour répondre directement à vos
questions, travaillant sur votre projet
réel et votre configuration réelle.

Support Technique

Vous avez une question technique ?

Contactez le Support Technique

Assistance directe permettant de bénéficier
d'un contact téléphonique immédiat.

Cela vous permet de résoudre immédiatement
les sujets qui vous posent problème.

Ce service est disponible sous abonnement



TACT conseil

Etude - Organisation - Développement d'entreprises



4 rue du Vallon
67700 SAVERNE
www.tact-conseil.fr

Tél. : +33 (0) 33 88 71 50 04
Fax : +33 (0) 33 88 71 50 06
Email : info@tact-conseil.fr