

LST 36

la Lettre du Support Technique



SCHEMAS

Nouvelle version de la schématisation de vos articles [P.8]

GEOMARKETING

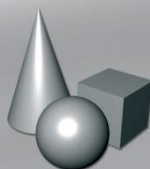
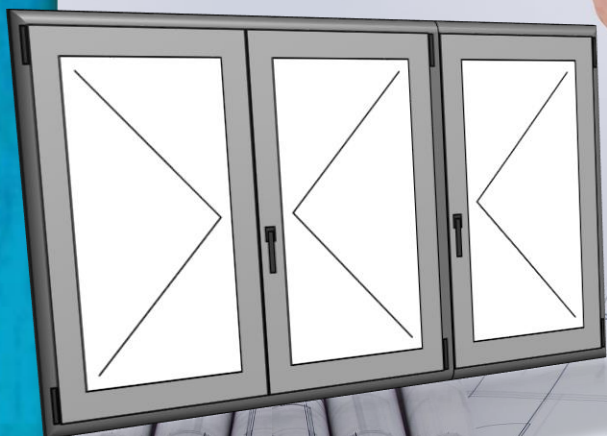
Améliorez votre performance commerciale avec le géomarketing [P.3]

ACHAT

Planning de réception et relance de vos commandes non livrées [P.7]



Exemple : fenêtre 3 vantaux
© ANT 2015 - Tous droits réservés



TACT informatique
www.tact-conseil.fr

Cher client,
Cher lecteur,
Chère lectrice,

Nous avons le plaisir de vous faire parvenir la newsletter de Novembre pour cette année 2015, vous avisant des nouveautés déjà présentes dans le logiciel ANT et dans les prochaines mises à jour.

Cette présentation se veut non exhaustive des nouveautés à venir.

Nous vous souhaitons une bonne lecture.

Toute l'équipe TACT

SOMMAIRE

03 Géomarketing

05 Vente

06 Situation de chantier

07 Achat

08 Schémas

09 Le Saviez-Vous ?

GEOMARKETING

Quel que soit votre type d'activité commerciale, le choix de la localisation de vos points de vente est sans doute l'une des décisions les plus importantes qu'un chef d'entreprise doit prendre. En effet, son choix, bon ou mauvais se ressentira sur le niveau des ventes, sur la part de marché et sur la rentabilité de l'activité d'une manière d'autant plus importante que le niveau local de concurrence est élevé.

➤ Qu'est ce que le géomarketing ?

Source : Wikipédia

Le géomarketing est la branche du marketing qui consiste à analyser le comportement des individus économiques en tenant compte des notions d'espaces.

Le géomarketing est présent dans diverses applications, comme les études de zones de chalandise, les études de localisation commerciale, les études de potentiels, la sectorisation, l'optimisation des moyens du marketing direct...

Les anglo-saxons utilisent le terme de Location Business Intelligence, plus approprié lorsque la démarche concerne le marketing.

➤ Découvrez la puissance des outils de géomarketing d'ANT

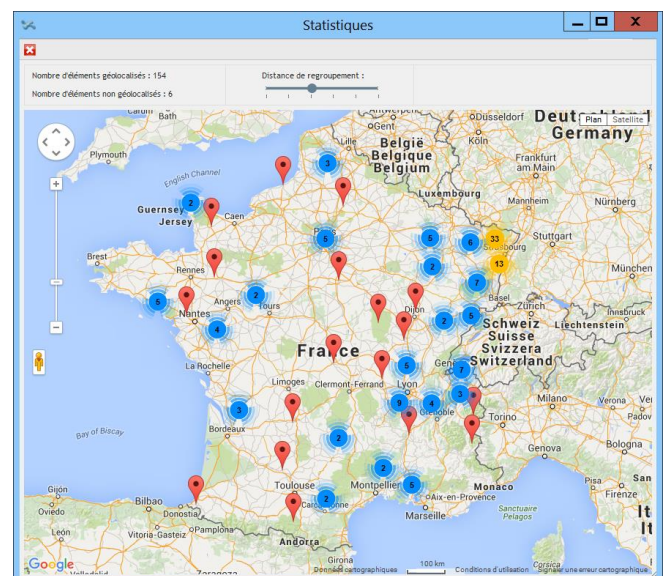
De part vos nombreuses demandes dans le domaine de la géolocalisation, les outils de géomarketing de votre progiciel de gestion ANT ne cessent d'évoluer. Les fonctionnalités se regroupent par catégories :

- De géolocalisation
- D'analyse spatiale
- De traitement de données
- De solutions intégrées opérationnelles

Intégrée en natif dans ANT, une puissante solution de Géomarketing, simple rapide et 100% gratuite. Sans aucune manipulation, exploitez les données présentes dans votre progiciel pour identifier en un coup d'œil les données spatiales de votre entreprise.

L'accès aux outils de géomarketing se caractérise par le bouton «  ».

*Exemple de géomarketing :
Carte des clients ayant passé commande*



GEOMARKETING

➤ Géolocalisation : nouvelle version des plans et itinéraires

■ Gestionnaire de favoris d'adresses

Vous pouvez ajouter, modifier, supprimer et organiser les adresses que vous mettez en favoris afin de les retrouver facilement.

Une désignation vous permettra de saisir librement la description de l'adresse que vous souhaitez y associer.

■ Imprimez vos plans

Lorsque vous imprimez une carte, l'impression comporte les mêmes informations que celles affichées à l'écran. Pour imprimer une carte, procédez comme suit :

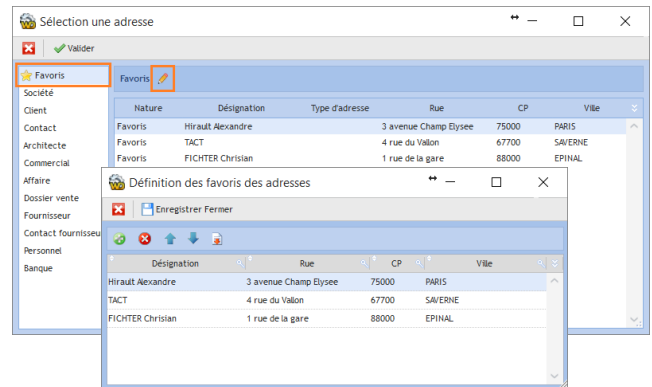
1. Effectuez un zoom avant ou arrière de sorte à afficher la partie de la carte à imprimer.
2. Cliquez sur Imprimer en haut à gauche de la fenêtre et sélectionnez l'impression pour imprimer la carte.

■ Encore plus de fonctionnalités pour gérer vos itinéraires

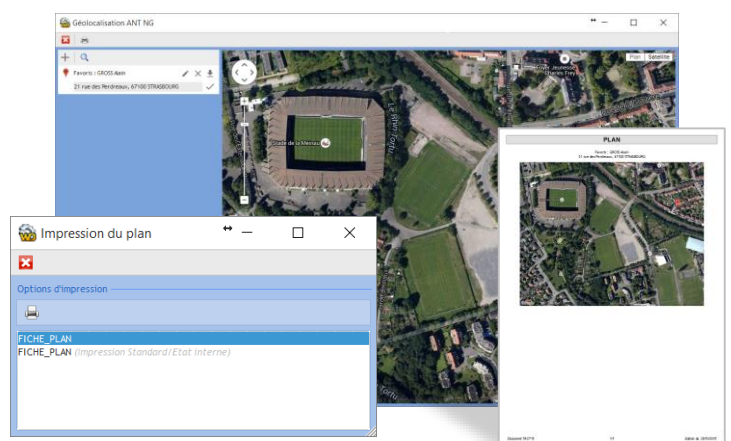
Les fonctionnalités suivantes ont été ajoutées / améliorées :

- ✓ Affichage des informations générales de l'itinéraire
- ✓ Déplacement d'une étape par Drag'n Drop
- ✓ Affichage détaillé directement à la sélection du parcours

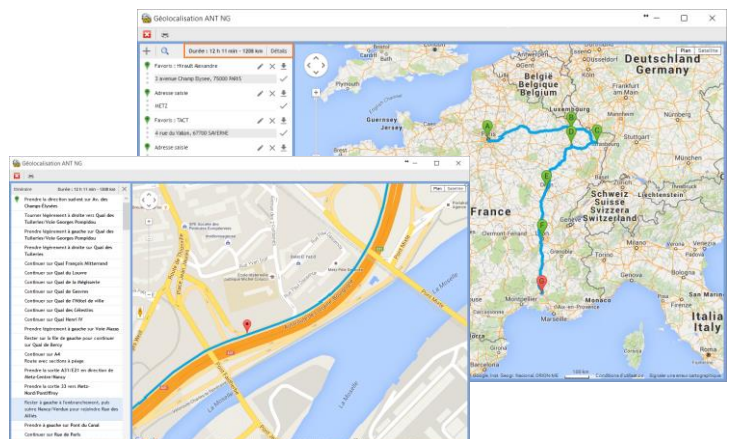
Sélectionner rapidement vos adresses favorites



Impression d'un plan avec affichage image satellite



Nouvelle interface intuitive pour gérer vos itinéraires



VENTES

Une nouvelle fonctionnalité de communication vous attend dans la chaîne des ventes : le transfert de fichiers par FTP. Déposez facilement vos devis, commandes, BL, factures sur une plateforme externe.

➤ Transférer vos documents de vente par FTP

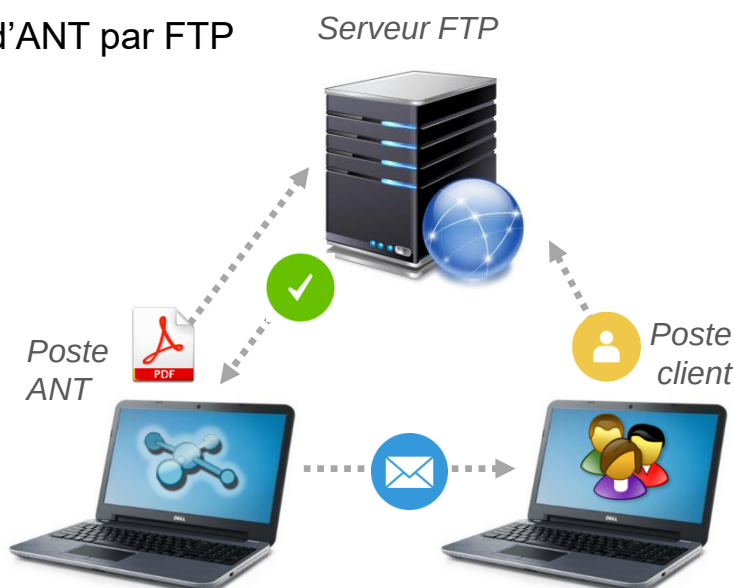
- Qu'est ce que le FTP ?

File Transfer Protocol est un protocole de communication destiné à l'échange informatique de fichiers sur un réseau TCP/IP. Il permet, depuis un ordinateur, de copier des fichiers vers un autre ordinateur du réseau, ou encore de supprimer ou de modifier des fichiers sur cet ordinateur.

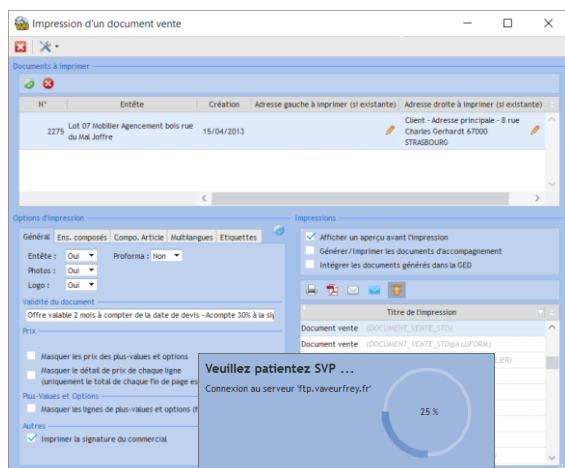
- Le transfert des documents vente d'ANT par FTP

Ce mécanisme de copie est souvent utilisé pour alimenter un site web hébergé chez un tiers.

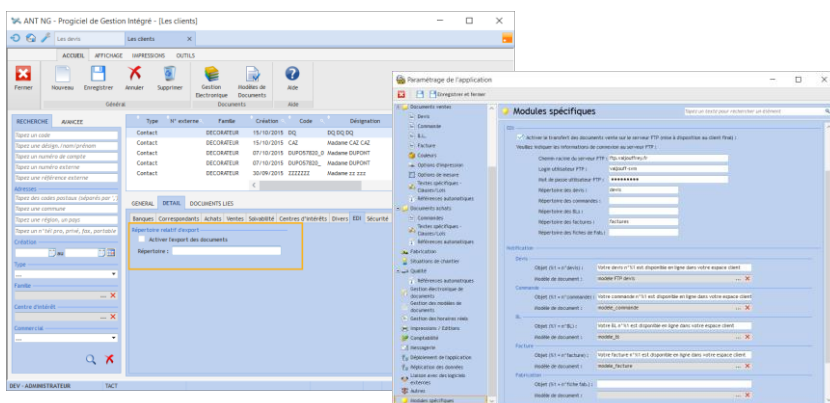
C'est une solution simple et efficace qui contribue à vous apporter un confort dans vos tâches quotidiennes. Elle permet aux clients disposant d'un espace web, de recevoir directement leurs documents vente sur leur compte en ligne, avec notifications personnalisables par email.



*Impression d'un document vente :
- Fonctionnalité transférer par FTP -*



Fiche Client : paramétrage FTP du compte



*Paramétrage de l'application :
Identifiants de connexion du serveur FTP*

SITUATION DE CHANTIER

Dans l'optique de pouvoir visualiser instantanément votre situation de chantier dans un tableur en s'affranchissant de l'utilisation d'applications externes de types Office Excel, notre service développement a mis en place un module prévu à cet effet.

➤ Accessibilité

Pour utiliser le module de visualisation de la situation de chantier dans un tableur, il vous suffit de vous positionner sur la situation de chantier :

Ruban principal, volet : « Outils » -> Bouton : « Visualiser dans un tableur »

Situation de chantier

The screenshot shows the ANT NG software interface. The 'Outils' menu is open, and the 'Visualiser dans un tableur' button is highlighted. The main window displays a list of construction situations with columns for N° cmd, Code Res. cmd, Code article cmd, N°, Code, Désignation, PUHT, Qte Totale cmd, Qte Prévu, TVA, % Antérieur, Qte Act., % Exécuté, Qte Exéc., % Cumul, and Qte Cu.

N° cmd	Code Res. cmd	Code article cmd	N°	Code	Désignation	PUHT	Qte Totale cmd	Qte Prévu	TVA	% Antérieur	Qte Act.	% Exécuté	Qte Exéc.	% Cumul	Qte Cu
1.3		6	FEC		Matière Dormant large de 125	427.33	3,0000	6,0000	19,60	100,00	6,0000	0,00	0,0000	100,00	6,0000
21.1.3	HOT F37 CH	7	HOT F37 CH		ROLA PLUS avec tablier lame PV	169,40	6,0000	6,0000	19,60	100,00	6,0000	0,00	0,0000	100,00	6,0000
25.1.4	LPF 1BT	8	LPF 1BT		Porte fenêtre 1 battant à la fra	393,80	1,0000	1,0000	19,60	100,00	1,0000	0,00	0,0000	100,00	1,0000
29.1.4	HOT F37 CH	9	HOT F37 CH		ROLA PLUS avec tablier lame PV	167,60	1,0000	1,0000	19,60	100,00	1,0000	0,00	0,0000	100,00	1,0000
33.1.5	LPF 1BT	10	LPF 1BT		Porte fenêtre 1 battant à la fra	402,40	15,0000	15,0000	19,60	100,00	15,0000	0,00	0,0000	100,00	15,0000
37.1.5	HOT F37 CH	11	HOT F37 CH		ROLA PLUS avec tablier lame PV	169,20	15,0000	15,0000	19,60	100,00	15,0000	0,00	0,0000	100,00	15,0000
41.1.6	LPF 2BT	12	LPF 2BT		Porte fenêtre 2 battant à la fra	554,60	1,0000	1,0000	19,60	100,00	1,0000	0,00	0,0000	100,00	1,0000

Nouveau tableur d'une situation de chantier

The screenshot shows the 'Visualisation d'une situation de chantier dans un tableur' window. It displays a detailed table of construction items with columns for Type ligne, N°, Désignation, PUHT, Qte, HT Prévu, %, % Cumul, and Total HT.

Type ligne	N°	Désignation	PUHT	Qte	HT Prévu	%	% Cumul	Total HT
1	Fenêtre 1 battant avec oscillo-battant	317	38	12046	100	0	100	12046
2	ROLA PLUS avec tablier lame PVC double	150,2	38	5707,6	100	0	100	5707,6
3	Fenêtre 2 battants avec un oscillo-battant	434	7	3038	100	0	100	3038
4	ROLA PLUS avec tablier lame PVC double	202,4	7	1416,8	100	0	100	1416,8
5	Matière Dormant large de 125 mm 3 cotés 0	0	0	0	0	0	0	0
6	Matière Dormant large de 125 mm 3 cotés 0	427,33	6	2563,98	100	0	100	2563,98
7	ROLA PLUS avec tablier lame PVC double	169,4	6	1016,4	100	0	100	1016,4
8	Porte fenêtre 1 battant à la française	393,8	1	393,8	100	0	100	393,8
9	ROLA PLUS avec tablier lame PVC double	167,6	1	167,6	100	0	100	167,6
10	Porte fenêtre 1 battant à la française	402,4	15	6036	100	0	100	6036
11	ROLA PLUS avec tablier lame PVC double	169,2	15	2538	100	0	100	2538
12	Porte fenêtre 2 battants à la française	554,6	1	554,6	100	0	100	554,6
13	ROLA PLUS avec tablier lame au double	296,0	1	296,0	100	0	100	296,0
14	Ensemble composé Matière Dormant	0	0	0	0	0	0	0
15	Ensemble composé Matière Dormant	687,65	3	2062,95	100	0	100	2062,95
16	ROLA PLUS avec tablier lame au double	386,3	3	1159,8	100	0	100	1159,8
17	Ensemble composé Matière Dormant	0	0	0	0	0	0	0
18	Ensemble composé Matière Dormant	706,41	13	9183,33	100	0	100	9183,33
19	ROLA PLUS avec tablier lame au double	376,0	13	4895,8	100	0	100	4895,8
20	TREUIL	19	34	646	0	100	100	646
21	BLOCAGE SUR VR	14	21	294	0	100	100	294
22	ARRETEUR FOURNITURE SEUL	11	71	781	0	100	100	781
23	Appui Guttmann de 260 mm D.V.I. avec	25	51	1275	0	100	100	1275
Montant du Marché					56073,26	Total Cumulé Situation Actuelle HT		56073,26
Montant Avenant					0	Total P.V.A		3583,216
Total Marché HT					56073,26	Total Cumulé Situation Actuelle TTC		61963,62
Acompte Marché					0	Total Cumulé Situation Antérieure TTC		62489,404
						Total Situation TTC		3583,216

➤ Présentation du tableur des situations de chantier

Le tableur étant un des outils bureautiques le plus utilisé, TACT a décidé de mettre en place un tableur dans la gestion de vos situations de chantier. Outil natif : il ne nécessite pas de tableur installé sur le poste et donc pas de licence à gérer. Avec cet outil, plus besoin d'allers-retours entre applications, plus de logiciel externe à piloter.

Parmi les avantages de ce tableur :

- Le contenu du tableur pourra être chargé ou sauvé directement au format Excel (format XLSX).
- Le tableur est directement compatible avec Excel, OpenOffice Calc, LibreOffice, etc...

Cette compatibilité permet de réutiliser un existant, ou de réutiliser des calculs effectués dans un tableur.

ACHAT

Dès votre prochaine mise à niveau d'ANT, vous allez bénéficier de deux nouveaux modules complémentaires à la gestion de vos commandes fournisseurs. Un planning de réception et une gestion de relances de vos commandes fournisseurs afin d'améliorer le suivi de la réception prévisionnelle des marchandises de votre entreprise.

Planning de réception

Relance des commandes non livrées

Planning de réception prévisionnel

Ce module permet de construire un planning prévisionnel de réception des lignes de commandes fournisseurs selon différents critères.

Filtres sur les commandes fournisseurs

Fournisseurs : AGENCE TOUT BOIS Rémy MUNSCH, ATOOBOIS, BATIBOIS, BINDER ET JENNY, BRONNER, COLLANO

Création : au 27/10/2015

Livraison : au 27/10/2015

✓ Avec dates de livraison non renseignées

Résultat

N° doc.	N° dossier achat	Désignation doc.	Etat doc.	Création doc.	Fournisseur	Famille Fournisseur
75	83	Demande de prix du 09/04/21 Courante		24/06/2015	BATIBOIS	FOURNISSEURS BOIS
75	83	Demande de prix du 09/04/21 Courante		24/06/2015	BATIBOIS	FOURNISSEURS BOIS
75	83	Demande de prix du 09/04/21 Courante		24/06/2015	BATIBOIS	FOURNISSEURS BOIS
75	83	Demande de prix du 09/04/21 Courante		24/06/2015	BATIBOIS	FOURNISSEURS BOIS
73	79	Demande de prix du 09/04/21 Courante		18/05/2015	LMC	FOURNISSEURS QUINCAILLER
73	79	Demande de prix du 09/04/21 Courante		18/05/2015	LMC	FOURNISSEURS QUINCAILLER
73	79	Demande de prix du 09/04/21 Courante		18/05/2015	LMC	FOURNISSEURS QUINCAILLER
73	79	Demande de prix du 09/04/21 Courante		18/05/2015	LMC	FOURNISSEURS QUINCAILLER

Relance des commandes fournisseurs non livrées

Ce module permet d'analyser les commandes fournisseurs dont les délais de livraison sont dépassés selon différents critères.

Filtres sur les commandes fournisseurs

Fournisseurs : AGENCE TOUT BOIS Rémy MUNSCH, ATOOBOIS, BATIBOIS, BINDER ET JENNY, BRONNER, COLLANO

Création : au 27/10/2015

Livraison : au 27/10/2015

✓ Avec dates de livraison non renseignées

Résultat

Désignation doc.	N° doc.	N° dossier achat	Etat doc.
BINDER ET JENNY	333333333		
BINDER ET JENNY	333333333		
BRONNER	789		
BRONNER	789		
DUPONT			

Commande fournis: 17 35 Courante

Signature

Veillez sélectionner la signature à utiliser :

La direction

✓ Valider ✗ Annuler

Tableau de relance

Tableau à 10 colonnes : N° doc., N° dossier achat, Désignation doc., Etat doc., Création doc., Fournisseur, Famille Fournisseur, Délai de livraison, Date de livraison, Date de réception.

➤ Planning de réception

A l'instar du planning de livraison des commandes clients, ANT se dote d'un planning de réception des commandes fournisseurs.

Ce module permet de construire un planning prévisionnel de réception en analysant les lignes de vos commandes fournisseurs et cela selon différents critères de sélection.

Une fois le planning généré, vous pouvez imprimer le listing ou encore l'exporter vers Excel.

➤ Relancer vos fournisseurs pour les commandes non livrées

Ce module liste selon différents critères les commandes fournisseurs dont les délais de livraison sont dépassés.

Une fois le listing généré, vous pouvez sélectionner le ou les fournisseurs à relancer, imprimer ou envoyer par emails les relances générées.

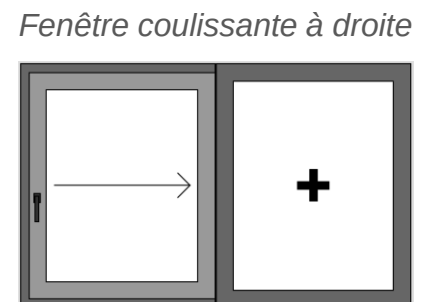
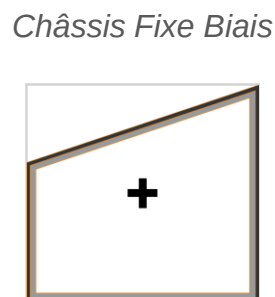
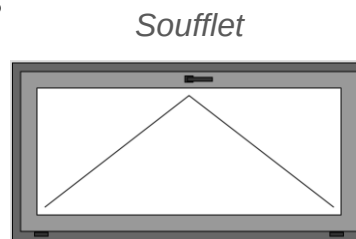
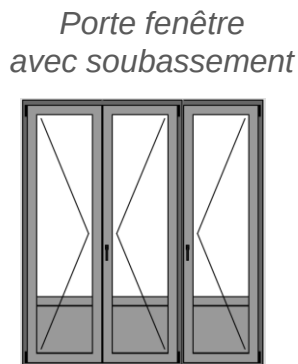
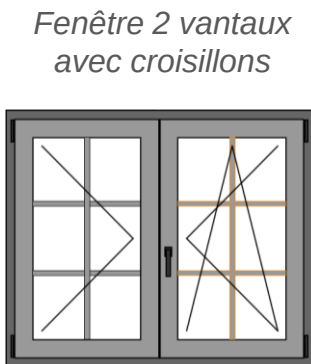
Note : les textes de relances sont paramétrables dans le « Paramétrage de l'application », rubrique « Commande fournisseur ».

SCHEMAS

Une nouvelle version de notre outil de génération de schémas est disponible. Cette version vous permet de construire rapidement et selon vos règles métiers des schémas évolués et paramétrables en quelques clics !

➤ Créez facilement des schémas évolués

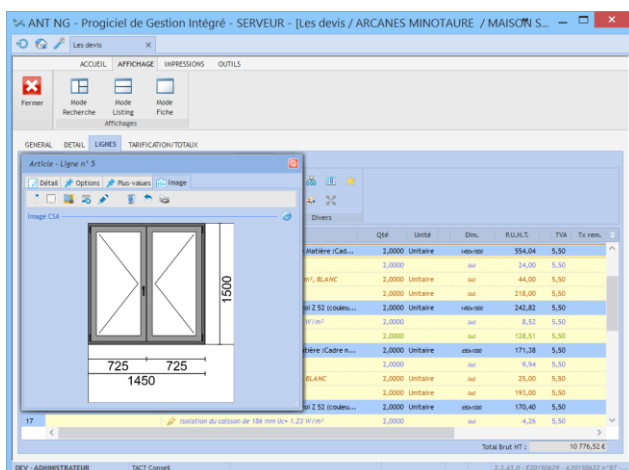
Exemples de schémas de menuiseries générées via la nouvelle version disponible sous ANT v.2015 ou supérieure :



NB : Pour bénéficier de la nouvelle version de la schématisation de vos articles, ainsi qu'obtenir plus de renseignements techniques sur sa mise en œuvre au sein de votre entreprise, n'hésitez pas à contacter votre chargé de dossier ou un conseiller TACT.

➤ Associez rapidement vos schémas dans ANT

Détail d'une ligne de document vente



Les schémas générés peuvent être associés aux éléments ANT suivants :

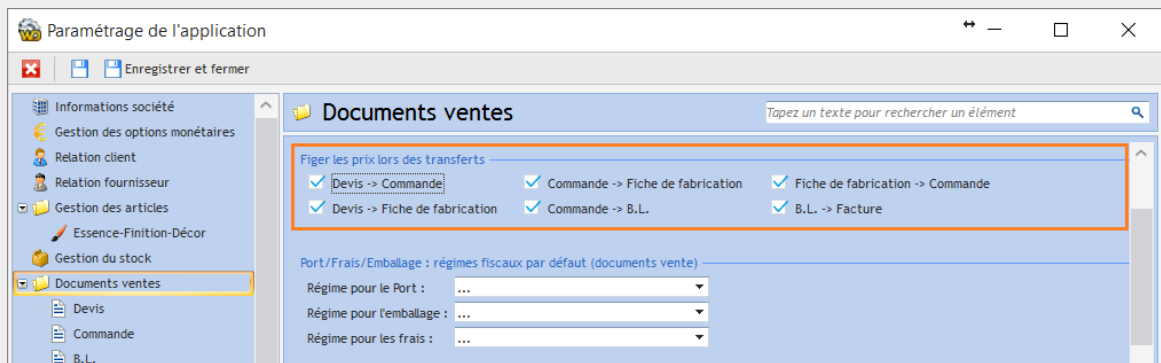
- ✓ Une ligne de document
- ✓ Une information complémentaire de la fiche article
- ✓ Une ligne de document via une information complémentaire
- ✓ Une image via la transformation du schéma en image JPG

LE SAVIEZ-VOUS ?

Paramétrages de l'application !

➤ Lors de vos transferts de documents, figez vos lignes !

Dans la rubrique « Documents ventes », sélectionner les transferts de documents pour lesquels figer les lignes de documents automatiquement, ceci afin d'éviter tous risques de modifications ultérieures.



➤ Définissez les unités par défaut à utiliser !

Valable non seulement pour la gestion de vos articles mais également pour celle de vos tranches ou ouvrages, renseigner les unités par défaut à utiliser pour gagner du temps lors de vos saisies.



Formation

Séminaires de formation animés par
des salariés TACT expérimentés
permettant de maîtriser ANT NG
dans les meilleurs délais
selon un plan efficace
adapté à votre expérience
et à votre besoin.
Inscrivez-vous vite !

Consulting

Profitez de l'expérience d'un ingénieur de
TACT sur votre site.

Un consultant peut être délégué chez
vous pour répondre directement à vos
questions, travaillant sur votre projet
réel et votre configuration réelle.

Support Technique

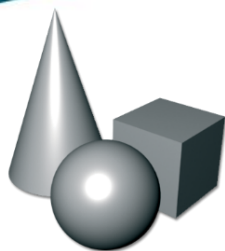
Vous avez une question technique ?

Contactez le Support Technique

Assistance directe permettant de bénéficier
d'un contact téléphonique immédiat.

Cela vous permet de résoudre
immédiatement les sujets qui vous
posent problème.

Ce service est disponible sous abonnement



TACT

conseil-informatique-organisation



4 rue du Vallon

67700 SAVERNE

www.tact-conseil.fr

Tél. : +33 (0) 3 88 71 50 04

Fax : +33 (0) 3 88 71 50 06

Email : info@tact-conseil.fr